

من التعامل مع الموكل إلى الوقوف أمام القاضي

مهارات لغة الجسد للمحامين

المقابلة القانونية، الاتصال
مع الموكل، التحكم في
لغة الجسد أمام القضاة،
تكوين الانطباعات الأولية
أمام الجمهور

مهارات لغة الجسد للمحاميين

لواء دكتور سيد محمددين

مساعد وزير الداخلية السابق



- أستاذ القانون والإدارة والبحث الجنائي بكلية الدراسات العليا بأكاديمية الشرطة المستشار بالأكاديمية العسكرية للدراسات العليا والاستراتيجية
- أستاذ الإدارة والبحث الجنائي بمعهد علوم المباحث والأدلة الجنائية.
- المدرب المعتمد في إدارة الموارد بشرية المعتمد ، من عام 2007 م .
- خبير أمني ومحلل استراتيجي بالإذاعة والتليفزيون .
- شارك في وضع العديد من الخطط الاستراتيجية مثل:
- الخطة الاستراتيجية لشرطة أبو ظبي - دولة الإمارات العربية المتحدة ،
والخطة الاستراتيجية لوزارة الأوقاف والشئون الإسلامية بالكويت .



التواصل في المقابلة القانونية

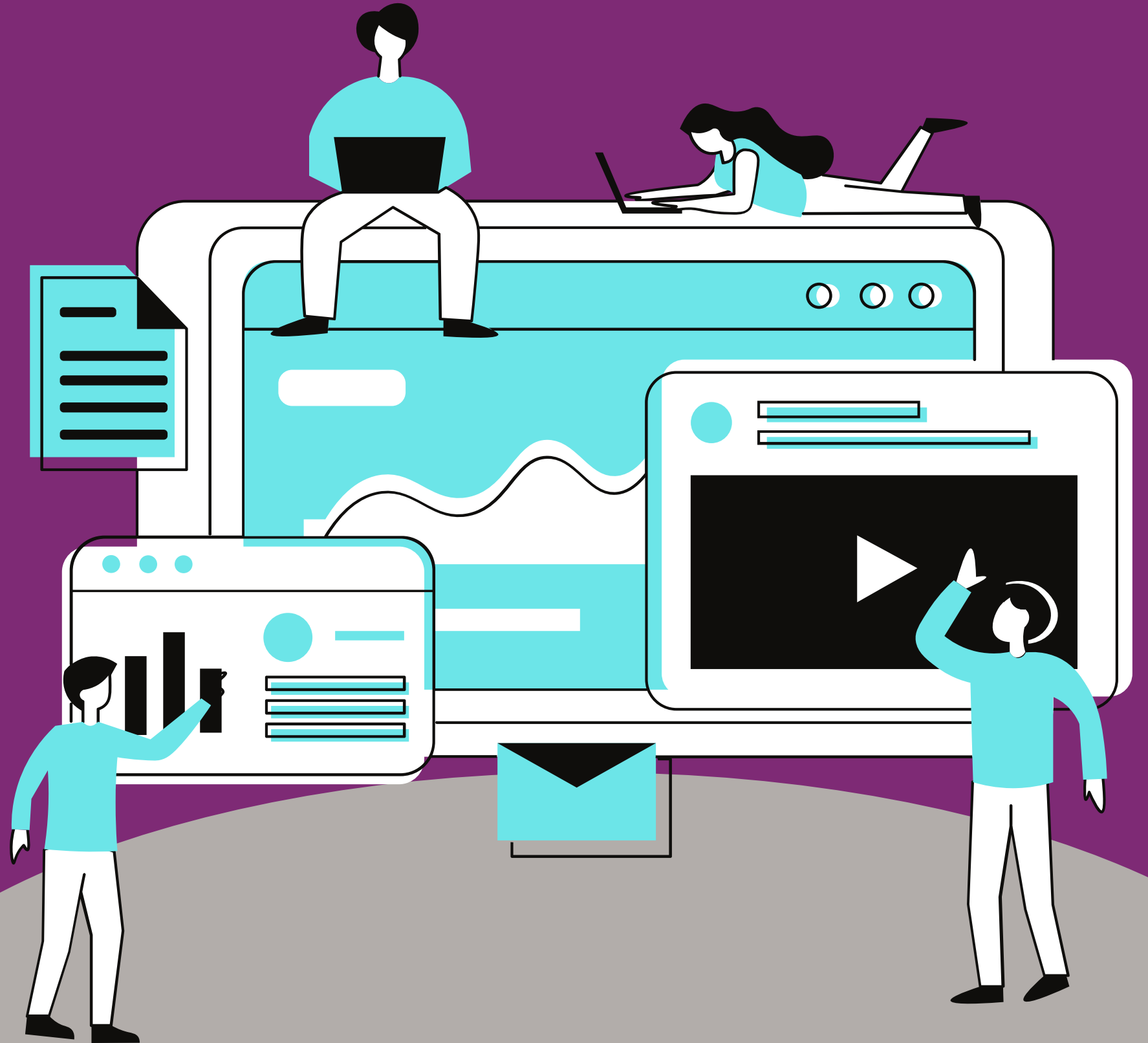
أنواع التواصل





مبادئ الاتصال الثلاثة
التي يستخدمها المحامي
أثناء حديثه مع الموكلين
والخصوم

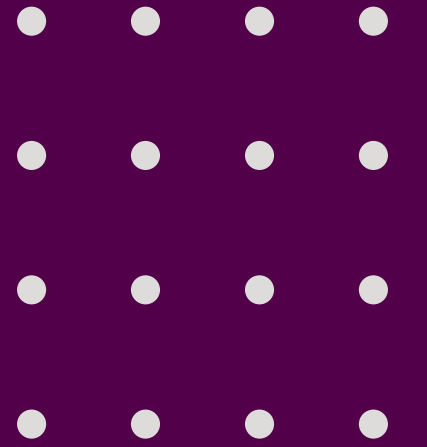
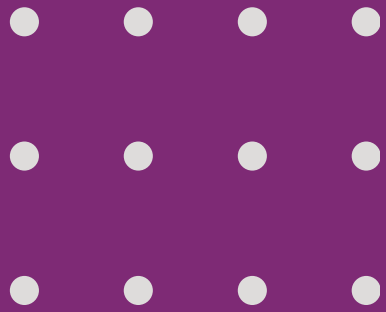
كيف يحقق المحامي الألفة والتفاهم مع الموكلين والخصوم



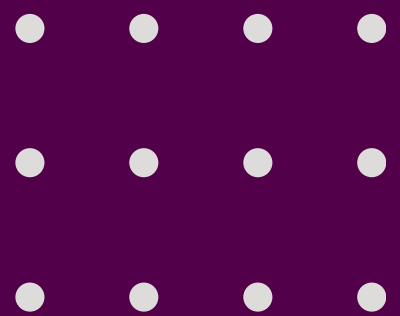
كيف يكون المحامي مستمعًا ومنصتًا جيدًا للموكليين والخصوم؟



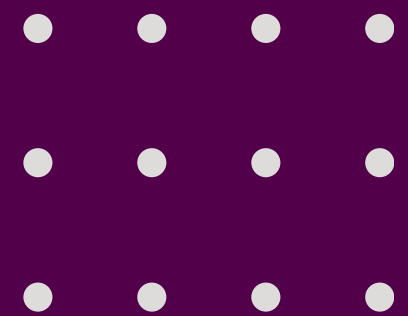
ماذا يعرف المحامي عن لغة الجسد وأهميتها في حياته العملية والشخصية؟



كيف يتحكم المحامي في لغة جسده أثناء تواصله مع الموكلين والخصوم؟

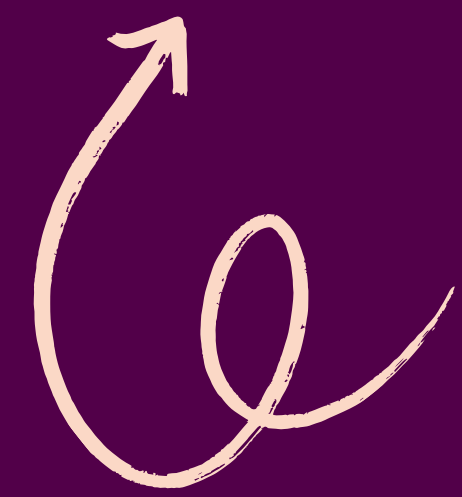


ماذا يعرف المحامون عن كيفية تكوين الأشخاص للانطباعات الأولى؟





مهارات المحامي الناجح
في خلق انطباع أولي رابح
أمام القضاة





Thank
You

