



Шаблон для подготовки

Часть 1. Подготовка позиции (5-7 минут)

Ответьте на вопросы и кратко зафиксируйте свои мысли по 1-3 фразы в каждой ячейке. По сути и быстро.

Какая цель на переговоры? (мин-макс)	
За счёт чего вы планируете достичь своей цели? (Что должно сработать во время переговоров?)	
Какие аргументы / вопросы вам помогут?	
Альтернативный сценарий <ul style="list-style-type: none">• Какой ваш план Б, если договориться не выходит?	

Часть 2. Подготовка к разговору (5-7 минут)

Представьте, что идет разговор про рабочие задачи и прогресс по проекту. Вы говорите с Эмилем, подчеркиваете ценность его результатов для команды, и что у вас большие надежды на этот проект. Видимо Эмиль посчитал этот момент удачным и говорит:

«Кстати, я хотел обсудить зарплату. Сейчас я получаю €3 500, но я хочу получать €4 500. Хотелось бы, чтобы уже за март моя зарплата была на этом уровне».

Ваша задача подготовить, что вы скажете в ответ. Продумайте:

- с какой фразы вы начнёте в ответ;
- как будете развивать разговор дальше;
- какими формулировками планируете направить разговор к нужному вам результату.

Когда вы выйдете из подгрупп, тренер сыграет роль Эмиля, а кто-то из вас - Криштиану. Во время демонстрации с тренером вы обменяетесь 3-5 фразами/ вопросами/ аргументами за 5 минут. Развернуть полноценный разговор в рамках сегодняшнего воркшопа мы не успеем, но ключевые ходы вы успеете попробовать. Для этого:

Запишите несколько ключевых фраз, которые вы планируете использовать в разговоре с Эмилем (тренером).

--