

Бизнес школа BBBS

Презентация проекта для инвесторов

Новая бизнес школа  
[#стратегия](#) [#обучение](#) [#CEO](#)



16 лет в бизнес образовании менеджеров,  
тимлидов и руководителей + 3 проекта  
привлечения капитала

# Стратоплан — обучение, созданное инженерами

Александр Орлов (CPO) и Вячеслав Панкратов (CEO):  
основатели Школы менеджмента «Стратоплан» с  
прочным бэкграундом в IT-индустрии.

Мы прошли через ключевые позиции: программистов,  
тестировщиков, тимлидов: говорим на одном языке.

Вячеслав дорос до директора офиса + СТО в  
Яндекс.Украина и директора учебного центра в Luxoft,  
а Александр возглавлял команду тестирования в Intel.



# 400+ компаний доверяют нам обучение своих сотрудников

включая 30 компаний из топ-100 самых крупных компаний мира

amazon

Luxoft  
A DXC Technology Company

ORACLE

Apple

DataArt

Parallels™

MIRANTIS

JETBRAINS

WARGAMING.NET  
LET'S BATTLE

<epam>

GlobalLogic®

CIKLUM

sam  
solutions

tietoevry

playtech  
SOURCE OF SUCCESS

КИЇВСТАР

KASPERSKY<sup>®</sup>

EPICOR

apriorit

Acronis®

ittransition  
SOFTWARE DEVELOPMENT COMPANY

# Почему мы делаем это

✓ Почему мы делаем это

✓ Решение: Школа бизнеса

✓ Стратегия и модель

✓ Предложение и риски

✓ Команда и следующий шаг

## 16 лет

16 лет делаем бизнес по обучению тимлидов, руководителей отделов, СТО и CEO: с нуля до \$1.8M

## 25.000

25.000 выпускников долгосрочных платных программ

## 3 раунда

Привлечения капитала:

- 1) Личный займ (вернули с %)
- 2) Акционерный капитал под интернационализацию (закрыли)
- 3) Акционерный капитал под рост (успешно: выплачиваем дивиденды)

## Команда

2 основателя со старта вместе, а люди в основной команде работают по 8-11 лет

Инвестиции

Бизнес

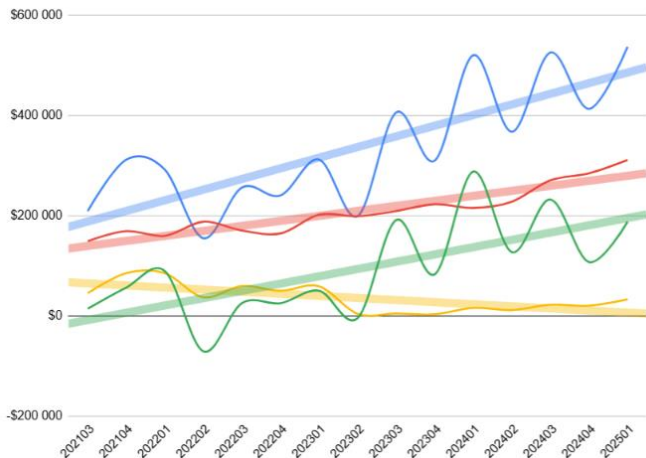
Образование

CEO

# Почему мы делаем это



## Почему мы делаем это



## Краткая история нашей работы

- Создали Школу менеджмента «Стратоплан» в 2009 году
- Простая идея: сделать в онлайн так же качественно, как в оффлайне
- Эксперименты с форматами, выявление и развитие удачных решений

## Финансы и инвестиции

- Cash positive со старта, развитие за свои деньги → медленный рост
- Репозиционирование в upper middle ценовой сегмент
- Займ с целью проверки возможности роста (удачный эксперимент)
- Неудачный эксперимент отдельного проекта с выходом на международный рынок
- Привлечение денег в основной бизнес → сработавшая гипотеза роста

## На сегодня

- Бизнес с растущей прибылью и доходностью
- Выплаты дивидендов акционерам 2 раза в год

Инвестиции

Бизнес

Образование

CEO

# Почему мы **делаем это**

## ✓ Почему мы делаем это

✓ Решение: Школа бизнеса

✓ Стратегия и модель

✓ Предложение и риски

✓ Команда и следующий шаг

## CEO по миру недовольны собой, работой и бизнесом

- Средний CEO оценивает себя по 100 бальной шкале в диапазоне 26-31 баллов
- 25% CEO в состоянии депрессии, а 54% говорят о проблемах «ментальной сферы»
- Это странно, потому что MBA вроде бы работают давно и учат как делать бизнес
- Но MBA изначально создавался как решение для инвестбанков и M&A

## Мы видим 2 проблемы, с которыми хотим работать

- Отсутствие базового бизнес образования (учат как считать, а не как делать бизнес)
- Состояние CEO влияет на принятие долгосрочных стратегических решений

## Зачем нам это нужно

- Мы делаем бизнес и работаем с сотнями руководителей каждый год: это резонирует
- Если мы сможем помочь CEO, у нас очень лояльный клиент и партнер на будущее

Инвестиции

Бизнес

Образование

CEO

# Продукт, пилот, целевая аудитория

✓ Почему мы делаем это

✓ Решение: Школа бизнеса

⊘ Стратегия и модель

⊘ Предложение и риски

⊘ Команда и следующий шаг

## Программа обучения управлению бизнесом

- Для CEO и CEO+1 уровней
- MBA для финансистов и менеджеров начально-среднего уровня



The screenshot shows the INSEAD website for the Master in Business Administration program. The header includes the INSEAD logo and the text 'Master Programmes'. The main heading is 'Master in Business Administration'. Below it, a highlighted text box states: 'Designed for early to mid-career professionals this programme will develop your full potential and open doors to global career opportunities.'

Инвестиции

Бизнес

Образование

CEO

# Продукт, пилот, целевая аудитория

✓ Почему мы делаем это

✓ Решение: Школа бизнеса

⊘ Стратегия и модель

⊘ Предложение и риски

⊘ Команда и следующий шаг

## Программа обучения управлению бизнесом

- Для CEO и CEO+1 уровней
- MBA для финансистов и менеджеров начально-среднего уровня

## «Хотите красиво говорить, учитесь разговаривать разговаривая»

- Навык принятия решений повышает вероятность стать CEO в 12 раз
- <https://ceogenome.com> - исследование HBR

## Формат программ (на русском языке, в онлайн или гибрид)

- Практика принятия решений с анализом эффективности базовых механизмов
- Подход связанный с поддержкой ресурса, ментального здоровья и созданием поддерживающего сообщества
- Долгосрочное обучение с поддержкой, ОС и коррекцией траектории

Инвестиции

Бизнес

Образование

CEO

# Продукт, **пилот**, целевая аудитория

✓ Почему мы делаем это

✓ Решение: Школа бизнеса

Продукт и подход работает:  
минус 2 гипотезы для проверки

Проверим другой маркетинг и вариации  
продукта для увеличения стоимости до  
нужных показателей

## Мы уже несколько раз проверили эту идею и формат

- 4 запуска курса CEO в Школе менеджмента «Стратоплан» в 2023-2025
- Средний балл участников 9,5-10 + запросы на «сопровождение»

## Отзывы от практикующих CEO

- «Стал меньше париться при принятии решений»
- «Появился простой наработанный алгоритм анализа ситуаций»
- «Понял, чем я должен заниматься и как это делать, блин»

## Выводы по формату

- Практика рулит, как всегда: решения – это навык, и он нарабатывается
- Разработали свой портфель кейсов и процесс его актуализации

Инвестиции

Бизнес

Образование

CEO

# Продукт, пилот, **целевая аудитория**

✓ Почему мы делаем это

✓ Решение: Школа бизнеса

⊖ Стратегия и модель

⊖ Предложение и риски

⊖ Команда и следующий шаг

**Для кого** (русскоязычная аудитория)

- CEO в SMB, основатели стартапов
- СТО, СЮ, HRD/BP
- CEO+1 и руководители подразделений
- Руководители бизнес юнитов, которые думают про MBA

**Размер ЦА (Total Addressable Market)**

- CEO в SMB (600,000-1,000,000) + основатели стартапов (100,000-200,000)
- СТО, СЮ, HRD/BP (2,000,000)
- CEO+1 и руководители подразделений (500,000)
- Руководители бизнес юнитов, которые думают про MBA (100К выпускников/год)

Инвестиции

Бизнес

Образование

CEO

# Продукт, пилот, **целевая аудитория**

✓ Почему мы делаем это

✓ Решение: Школа бизнеса

⊘ Стратегия и модель

⊘ Предложение и риски

⊘ Команда и следующий шаг

**Для кого** (русскоязычная аудитория)

- CEO в SMB, основатели стартапов
- СТО, СЮ, HRD/BP
- CEO+1 и руководители подразделений
- Руководители бизнес юнитов, которые думают про MBA

**Размер ЦА (Total Addressable Market): 3,200,000**

- CEO в SMB (600,000-1,000,000) + основатели стартапов (100,000-200,000)
- СТО, СЮ, HRD/BP (2,000,000)
- CEO+1 и руководители подразделений (500,000)
- Руководители бизнес юнитов, которые думают про MBA (100К выпускников/год)

Инвестиции

Бизнес

Образование

CEO

# Продукт, пилот, **целевая аудитория**

✓ Почему мы делаем это

✓ Решение: Школа бизнеса

TAM 3,2M это звучит хорошо :)

Давайте смотреть SOM:  
Serviceable Obtainable Market

Консервативная оценка (low SOM): 0.5%-1%

Мы готовы разделить ее на 10  
SOM 0.1% это 1500 студентов в год

Наша модель работает при SOM 0,01%

**Для кого** (русскоязычная аудитория)

- CEO в SMB, основатели стартапов
- СТО, СЮ, HRD/BP
- CEO+1 и руководители подразделений
- Руководители бизнес юнитов, которые думают про MBA

**Размер ЦА (Total Addressable Market): 3,200,000**

- CEO в SMB (600,000-1,000,000) + основатели стартапов (100,000-200,000)
- СТО, СЮ, HRD/BP (2,000,000)
- CEO+1 и руководители подразделений (500,000)
- Руководители бизнес юнитов, которые думают про MBA (100К выпускников/год)

**Почему они готовы платить?**

- Мы продаем им деньги, амбиции и здоровье

Инвестиции

Бизнес

Образование

CEO

# Финансовая модель **отдельного проекта**

✓ Почему мы делаем это

✓ Решение: Школа бизнеса

✓ Стратегия и модель

⊘ Предложение и риски

⊘ Команда и следующий шаг

## Почему не продолжать как часть Школы менеджмента?

- Клиенты и соотв. ЦА Школы менеджмента включает небольшую часть СxO
- Маркетинг Школы менеджмента выстроен, чтобы добывать IC, M1, M2, (СТО)
- Разделение ШБ и ШМ поможет избежать размывания бренда Школы менеджмента и позволит каждому проекту развиваться максимально эффективно

## Синергия с существующим бизнесом

- Опыт и ресурсы Школы менеджмента на старте (например, база клиентов, эксперты, маркетинговый опыт, команда): для ШМ это комиссия от продаж + будущие клиенты

## Долгосрочное сотрудничество

- Повторные продажи в ШМ через выпускников Школы бизнеса
- «Мы не просто расскажем, но и обучим людей, с которыми тебе строить бизнес»

Инвестиции

Бизнес

Образование

SEO

# Финансовая модель отдельного проекта

✓ Почему мы делаем это

✓ Решение: Школа бизнеса

TAM 3,2M

Пессимистичный SOM: 0,5-1% :)

Если SOM 0,1%:  
это 1500 студентов в год

Если SOM 0,01%:  
это 150 студентов в год

## Команда на год

		мес	год		
Тренер	8	€7,000	€84,000	€672,000	€1,000,800
Копирайт	2	€1,500	€18,000	€36,000	€328,800
PM	1	€4,000	€48,000	€48,000	
Менеджер по продажам	2	€1,500	€18,000	€36,000	
Менеджер по партнерке	2	€1,500	€18,000	€36,000	
Саппорт	2	€1,200	€14,400	€28,800	
Продакт	1	€5,000	€60,000	€60,000	
CEO	1	€7,000	€84,000	€84,000	
Менеджер деливери	2	€2,000	€24,000	€48,000	

## Запуски и продажи

- 3 запуска (по 6 мес) по 30-40 студентов (**90-120 продаж**) по 12.000 eur
- Если получается, проверка удалась

Инвестиции

Бизнес

Образование

CEO

# Сумма, сроки, условия и отдельные моменты

✓ Почему мы делаем это

✓ Решение: Школа бизнеса

✓ Стратегия и модель

✓ Предложение и риски

Целевая доля инвесторов при конвертации:  
20%

Кэп будет предметом переговоров, но наша цель – уложиться в этот процент, чтобы оставить пространство для следующих раундов

## Сколько нам нужно для проверки

- 1,5-2.000.000 EUR на работу команды и контент маркетинг

## Время на проверку: 1,5-2 года

- 3 запуска по 6 месяцев + формирование команды

## Конvertируемый займ на 1.5 года

- 3 запуска по 6 месяцев + время на формирование команды
- Если делаем 1.2М-1.5М продажами, то привлекаем следующий раунд с защитой по оценке сверху
- Акционеры или конвертят свои доли в акции или выходят с премией

Инвестиции

Бизнес

Образование

CEO

# Сумма, сроки, условия и **отдельные моменты**

✓ Почему мы делаем это

✓ Решение: Школа бизнеса

✓ Стратегия и модель

✓ Предложение и риски

⊖ Команда и следующий шаг

## Риски

- Спрос на русскоязычное обучение по такой цене окажется ниже ожидаемого

## Как будем решать если...

- адаптация контента для разных специальностей (CTO, COO, CFO)
- формат → длительность → стоимость
- расширение каналов привлечения
- AI за 1.5 года научится 100% дублировать спикеров и преодолет языковой барьер

## Вопросы, которые все равно зададут

- Источник денег надо показывать? Да, стандартный AML
- «А вот у меня крипта...» Да, доля и выплаты фиксируются в крипте

Инвестиции

Бизнес

Образование

CEO

# Команда проекта и ваш следующий шаг

✓ Почему мы делаем это

✓ Решение: Школа бизнеса

✓ Стратегия и модель

✓ Предложение и риски

✓ Команда и следующий шаг

## Где взять столько умных?

- 8 классных русскоязычных тренеров мы найдем (найдем)
- 12-15 человек команды это не 200-300 криптоконтракт-инженеров, это реально

## Кто у нас есть

- Тренера Школы менеджмента «Стратоплан»
- Налаженный механизм поиска, тестирования и отбора
- Орлов: head тренерской практики (CPO)
- Панкратов: про деньги, стратегию и продукт (CEO)

## + сеть выпускников Стратоплана: 26.000 человек

- Людей мы найти сможем

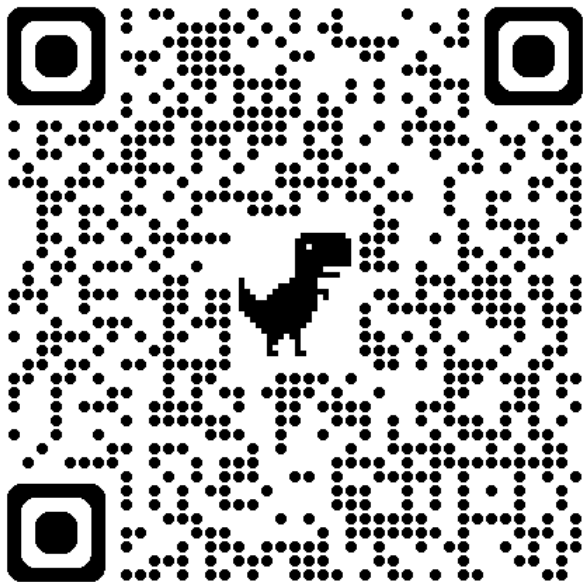
Инвестиции

Бизнес

Образование

CEO

# Команда проекта и **ваш следующий шаг**



## Что нужно на текущем этапе:

- Оставить предварительную заявку на инвестирование: Non-Binding Offer
- <https://forms.gle/5CcxAo18ibVZMZCH7>

## Сроки привлечения капитала:

- + **Июнь:** первая презентация проекта Blackbird Business School
- **Июль:** презентация для сообщества основателей и владельцев
- Август: вторая презентация проекта Blackbird Business School
- Конец августа: финализация сбора заявок, ответы на вопросы
- Letter of Intent (LOI): подписываем соглашение о намерении

## Точка «летим или не летим»:

- Сентябрь 2025: подписываем Convertible Note
- Финансирование: сентябрь-октябрь 2025

Спасибо и готовы ответить на ваши вопросы!

Инвестиции

Бизнес

Образование

CEO

# Мы делаем только то, что делаем лучше других: учим людей работать **вдолгую**

Слава Панкратов  
Александр Орлов

Основатели и Управляющие партнеры  
Школы менеджмента «Стратоплан»

Ответим на  
все вопросы



Telegram А.Орлов



Telegram В.Панкратов

Добавляйтесь  
в LinkedIn



LinkedIn А.Орлов



LinkedIn В.Панкратов

