



دبلوم القانون الرياضي والتحكيم في منازعاته

Diploma in Sports Law and Arbitration of Disputes



دبلوم القانون الرياضي
والتحكيم في منازعاته



عقد الوكالة الرياضية

المستشار / شعبان غالب

رئيس محكمة الاستئناف
محكم ووسيط ممارس
الخبير في القانون الرياضي



مقدمة:

لعبت الرياضة منذ ظهورها أدوار ومرت بمراحل مختلفة، فانتقلت من مجرد استرخاء وتسلية إلى نشاط يحافظ على اللياقة البدنية للمواطن الصالح ومعياري يدخل في تحديد مدى قوة الدولة، ليشع بعد ذلك دورها التربوي المنمي للعقل والوجدان، إلى أن اقتحمت في القرن الحالي عالم الاقتصاد بتخطيها حلقة الهواية ودخولها حلقة الاحتراف.



دخول الرياضي معترك التنافس الاقتصادي والإعلامي عن طريق الاحتراف، دفعه إلى إدراك أهمية التفاوض عند إبرام مختلف العقود، سواء ما تعلق منها بممارسته للرياضة أو تلك المرتبطة بتسيير إدارة مصلحة المالية وغير المالية، مدركا الآثار السلبية التي قد تطاله لعدم إتقانه تقنيات وفن التفاوض، فبرز دور وكيل اللاعب كطرف لا يستغنى عنه في عالم الاحتراف.

يرجع الفضل في إبراز أهمية الاستعانة بوسيط خلال التفاوض حول بنود عقد الرياضي إلى الأمريكي شارل بيل Charles Pyle، الذي قام عام 1925م ولأول مرة في تاريخ الرياضة بالتفاوض باسم ولحساب اللاعب راد جرونج Red grange للعب مع منتخب بيرس بمدينة شيكاغو، بمقابل مالي قدرة مائة ألف دولار أمريكي.



نتناول عقد الوكالة الرياضية في خمسة محاور رئيسية، وهي:

1 مفهوم عقد الوكالة الرياضية

1

2 خصائص عقد الوكالة الرياضية

2

3 القواعد الحاكمة لعقد
الوكالة الرياضية

3

4 الوكيل الرياضي

4

5 تسوية منازعات
عقد الوكالة الرياضية

5



المحور الأول:

1

مفهوم عقد الوكالة الرياضية

عرفت المادة 1779 من التقنين المدني الفرنسي الوكالة الرياضية بأنها "عقد بموجبه يتوسط شخص مرخص في إبرام عقد تدريب أو احتراف رياضي، أو أي عقد آخر يتعلق بممارسة نشاط رياضي مدفوع بين أطراف معينة للاعب، أو مدرب، أو نادي، أو يقوم بإبرامه نيابة عن أي منهم مقابل مكافئة مالية." ويمكننا وضع تعريف لعقد الوكالة الرياضية بأنه هو اتفاق يبرم بين الوكيل الرياضي وبين رياضي أو هيئة رياضية بقصد توسط الوكيل بين موكله وشخص آخر للتوصل إلى إبرام عقد رياضي، أو بقصد تسيير أموال موكله أو استثمارها، مقابل أجر يلتزم الموكل بدفع إلى الوكيل الرياضي. وعقد الوكالة الرياضية قد يكون عقد وكالة رياضي، أو عقد وكالة المباريات.



ويتميز عقد الوكالة الرياضية عن عقد الوكالة، في أن عمل الوكيل الرياضي في عقد الوكالة الرياضية هو عمل مادي يقوم به باسم الرياضي ولحسابه دون أن يكون طرفاً في العقد، وذلك بهدف التقريب بين الرياضي أو الهيئة الرياضية والطرف الأخر من أجل إبرام العقد الرياضي، أما عمل الوكيل في الوكالة العامة فهو كقاعدة عامة عبارة عن تصرف قانوني...

كما أن الوكالة الأصل فيها أن بغير أجر أو أي مقابل، أما الوكالة الرياضية تكون بمقابل مالي...

كما يتميز عقد الوكالة الرياضية عن عقد السمسرة، في أن عمل الوكيل الرياضي قد يكون الوساطة بين الرياضي أو الهيئة الرياضية وبين الطرف الأخر لإبرام عقد رياضي، أو تسيير أموال الموكل واستثمارها، في حين عمل السمسار في عقد السمسرة هو الوساطة فقط لإبرام العقد التجاري.





المحور الثاني:

2

خصائص عقد الوكالة الرياضية:

1- عقد وكيل اللاعبين من العقود الرضائية:

العقد الرضائي: هو الذي ينعقد بتحقق التراضي وحده، دون التوقف على طريقة معينة للتعبير عن الإرادة، إذ بمجرد تطابق إرادتي العاقدين، ينشأ العقد، دون التوقف على استيفاء إجراء آخر.

أما العقد الشكلي فهو لا ينعقد بتحقق التراضي فقط، وإنما يلزم بالإضافة إلى ذلك، أن يتم التعبير عن الإرادة في شكل معين، يشترطه القانون أو اتفاق الطرفين، والغالب في الشكل أن يتمثل في كتابة العقد، أو في رسمية المحرر، وإذا كانت رضائية العقود هي القاعدة العامة، فإن الشكلية هي استثناء عليها.



والعلة في اشتراط شكل معين للتعبير عن الإرادة لإبرام العقد، ترجع إلى أهمية تنبيه أحد العاقدين أو كلاهما إلى خطورة ما يقدم عليه من إبرام العقد، كما هو الشأن في الرهن التأميني. وباستقراء القواعد المنظمة لعقود الوكالة الرياضية، الواردة في لوائح الاتحادات الرياضية الدولية والوطنية، وكذا قوانين الرياضة، نخلص إلى أن تلك العقود من العقود الرضائية، وليست من العقود الشكلية، كقاعدة عامة، حيث يكفي لانعقادها توافق القبول مع الإيجاب، بأي شكل دون اشتراط شكل معين كالكتابة أو غيرها، وإن اشترطت تلك اللوائح الكتابة في هذه العقود، فهو شرط لنفاذ أو إثبات تلك العقود، وليس شرط لانعقادها.





2- عقد وكيل اللاعبين من العقود الملزمة للجانبين:

عقد الوكالة الرياضية من عقود المعاوضة وليس من عقود التبرع؛ إذ يكون كل من طرفاه ملتزما بالتزامات في هذا العقد، فالوكيل الرياضي يلتزم بالقيام بعمل لمصلحة الرياضي، بأن يقوم بالتفاوض نيابة عنه لإبرام عقد احتراف رياضي أو عقد رعاية رياضية، أو لمصلحة هيئة رياضية، كما يكون الموكل وهو الرياضي أو هيئة رياضية ملتزما بأداء مقابل مالي للوكيل...





3- عقد الوكالة الرياضية من العقود الزمنية:

إذ يكون الزمن عنصرا جوهريا فيه، بحيث يكون هو المقياس الذي يقدر به، حيث يتفق فيه كل من طرفاه على استمرار العقد لمدة معينة...





4- عقد الوكالة الرياضية من العقود المسماة:

إذ أن هذا العقد تم تنظيمه بقواعد خاصة من قبل الاتحادات الرياضية الدولية، كما أن قوانين بعض الدول نظمت ذلك العقد، مثل التقنين المدني الفرنسي، وقانون الرياضة المغربي، وقانون الرياضة الجزائري...





المحور الثالث:

3

القواعد التي تحكم عقد الوكالة الرياضية



القواعد الخاصة التي تحكم عقد وكالة كرة القدم:

لا يمكن لوكيل كرة القدم أن يقدم خدماته إلا بموجب عقد وكالة مكتوب مع العميل. وعقد وكالة كرة القدم هو اتفاق مكتوب بين وكيل كرة القدم الذي يحمل رخصة ال FIFA وبين أحد عملاء كرة القدم؛ لمدة لا تزيد عن سنتين إذا كان أحد أطرافه لاعب أو مدرب؛ يتضمن قيام وكيل كرة القدم بتقديم خدمات متعلقة بكرة القدم؛ بهدف إتمام صفقة، مقابل عمولة يدفعها العميل للوكيل في حدود ماتنص عليه لوائح ال FIFA لوكلاء كرة القدم.

مع ملاحظة أن المادة 12 من لوائح ال FIFA لوكلاء كرة القدم؛ أوجبت أن يكون عقد وكالة كرة القدم مكتوب، وأن يكون متضمنا لاسماء أطرافه، ومبين به مدته، وقيمة رسوم الخدمات التي يقدمها الوكيل "العمولة"، والخدمات التي يقدمها الوكيل، وتوقيع الأطراف. والاتحاد الدولي لكرة القدم FIFA أعد عقد وكالة نموذجيا موصي به.



قيود الاتحاد الدولي لكرة القدم الـ FIFA

1-مدة عقد الوكالة:

وفقا للوائح الـ FIFA لوكلاء كرة القدم؛ لا يمكن أن تزيد مدة عقد وكالة كرة القدم عن سنتين إذا كان أحد أطرافه لاعب أو مدرب، ويعد باطلا أي بند فيه ينص على امتداد هذا العقد، ولكن إذا كان هذا العقد قد أبرم بين الوكيل وأحد الأندية أو أحد الاتحادات الوطنية؛ فلا يوجد حد أقصى لمدة هذا العقد.

2-إبرام عقد وكالة كرة قدم آخر:

لا يجوز لوكيل كرة القدم أن يبرم عقد وكالة مع أكثر من لاعب أو مدرب إلا إذا أخبر هؤلاء العملاء؛ ولم يبدي هؤلاء العملاء اعتراضهم، ولكن يجوز للوكيل أن يبرم عقود وكالة مع أكثر من نادي أو اتحاد وطني بشرط أن تكون هذه العقود بشأن صفقات مختلفة.

FIFA®

3-عمولة الوكالة:

الأصل أن من يدفع عمولة الوكيل –مقابل خدمات الوكيل- هو العميل - الطرف الثاني في عقد الوكالة-؛ سواء كان لاعب أو مدرب أو نادي أو اتحاد وطني عضو، ولكن قد يتفق العميل إذا كان لاعب أو مدرب مع النادي أو الاتحاد الوطني بأن يقوم النادي أو الاتحاد الوطني بدفع عمولة وكيل كرة القدم؛ شريطة أن يكون المقابل للاعب أو المدرب لا يقل عن مائتي ألف دولار أمريكي سنويا.

كما أنه لا يجوز للوكيل أن يحصل على مقابل خدماته إلا إذا كانت تلك الخدمات التي قام بادائها منصوص عليها في عقد الوكالة، وكان عقد الوكالة ساريا حال أداء الوكيل لتلك الخدمات.



4- الحد الأقصى عمولة الوكالة:

ولوائح ال FIFA لوكلاء كرة القدم؛ حددت حد أقصى لمقابل خدمات الوكيل، لا يجوز أن يتفق أطراف عقد الوكالة على مبالغ مالية أكبر من الحد الأقصى المحدد في لوائح ال FIFA لوكلاء كرة القدم، فهذه اللائحة وضعت حد أقصى كمقابل خدمة للوكيل؛ فإذا كان العميل لاعب أو مدرب فلا يستحق الوكيل مبلغ أكبر من 5% من قيمة المبلغ السنوي الذي يتقاضاه العميل الذي لا يزيد عن مائتي ألف دولار أمريكي، ولا يزيد عن 3% إذا كان المقابل السنوي للعميل يزيد عن مائتي ألف دولار أمريكي، أما إذا كان العميل اتحاد أو نادي يقوم بضم لاعب أو مدرب؛ فالوكيل فتكون ذات النسب السابقة، أما إذا كان العميل نادي أو اتحاد يقوم بتسريح لاعب أو مدرب؛ فتكون النسبة لا تزيد عن 10% من المبلغ، أما إذا كان العميل جهة وفرد فيكون الحد الأقصى 10% من المبلغ إذا كان لا يزيد عن مائتي ألف دولار، 6% إذا كان المبلغ يزيد عن ذلك.



تمثيل الوكيل لأكثر من عميل:

القاعدة العامة؛ أنه يسمح لوكيل كرة القدم بتقديم خدمات وكيل كرة نيابة عن طرف واحد فقط في الصفقة الواحدة، وذلك باستثناء أن يقدم الوكيل خدمات لفرد أو جهة تقوم بالضم في نفس الصفقة؛ ولكن يشترط هنا أن يوافق كلا العميلين مسبقا وكتابة، أي في حالة التمثيل المزدوج. "المادة 12/8 من لوائح FIFA لوكلاء كرة القدم".

فلا يستطيع وكيل كرة القدم تمثيل كلا من اللاعب والنادي الذي يقوم بالتسريح أي النادي المنتقل منه في صفقة واحدة، كما لا يستطيع أن يكون الوكيل ممثلا عن النادي المنتقل منه اللاعب وممثلا عن النادي المنتقل إليه في صفقة واحدة، كما لا يستطيع تمثيل كافة الأطراف في صفقة واحدة.



6- تمثيل وكيل كرة القدم لعميل قاصر:

القاعدة وفقا للمادة 13/1 من لائحة ال FIFA وكلاء كرة القدم لا يجوز ابرام أو تنفيذ عقد وكالة كرة قدم لتمثيل قاصر؛ إلا بعد مرور ستة أشهر من بلوغ القاصر العمر الذي يمكن له توقيع أول عقد احتراف؛ وفقا للقانون الوطني لدولة الاتحاد العضو الذي يعمل فيه القاصر، وبعد موافقة مكتوبة مسبقا من الولي أو الوصي القانوني للقاصر، وبعد اجتياز الوكيل دورة التطوير المهني المستمر الخاصة بالقاصرين والمتواجدة على منصة الوكلاء، وأيضا اجتياز أية متطلبات متعلقة بتمثيل القاصر حسب القانون الوطني في دولة الاتحاد الوطني العضو الذي سيعمل في دولته القاصر.

مع ملاحظة أن اجتياز الوكيل لدورة التطوير المهني المستمر الخاصة بالقاصرين؛ ستمنحة اعتماد ساري لمدة ثلاث سنوات للمشاركة في صفقات يكون القاصرين طرفا فيها، ويمكن تجديد هذا الاعتماد عبر الخضوع لدورة التطوير المهني المستمر مجددا.



المحور الرابع:

3

الوكيل الرياضي

في عام 1991 ابتدع الاتحاد الدولي لكرة القدم FIFA مهنة «وكلاء اللاعبين»، للعب دور همزة الوصل بين اللاعب والنادي، وليكون الممثل التفاوضي لتوثيق العقود. ولكن ما لبث أن تحول هؤلاء الوكلاء إلى عنصر القوة، وبات دورهم مؤثرا في تحويل مسار بطولات وفرق ونجوم. كما تضخمت أرباحهم بفضل الشروط والنسب التي يحصلون عليها من عقود اللاعبين بشكل يثير القلق.

ومع تدفق الأموال على كرة القدم، خصوصا الأوروبية، ازداد تأثير دور وكلاء اللاعبين، ليصبح الوكيل صاحب اليد الطولى ليس في تسيير صفقات النجوم فقط بل المدربين أيضاً. ولقد جاء في تقرير للمركز الدولي للدراسات الرياضية CIES في عام 2017م، أن نسبة أرباح وكلاء لاعبي كرة القدم في أوروبا السنوية تقترب من 700 مليون يورو، وهي إشارة واضحة إلى تعاظم النسب التي يحصلون عليها والدور المؤثر الذي يقومون به في حركة التنقلات.





الخمسة الكبار:

وعلى الرغم من أن هناك مئات من الذين يحملون رخصة FIFA للعمل وكلاء للاعبين، فإنه يمكن القول إن بوابة المرور إلى أندية أوروبا - خصوصا الكبيرة والغنية منها - يتحكم بها خمسة وكلاء فقط، أبرزهم الهولندي ذو الأصول الإيطالية مينو رايولا الذي تحوّل خلال بضع سنوات من نادل في مطعم بيتزا عائلي، إلى «مهندس» صفقات كبار نجوم اللعبة ومدربيها في السنوات الأخيرة.

ويأتي بعد رايولا البرتغالي جورج مينديش، مؤسس شركة «جستيفوت»، التي لها فروع في كل أوروبا والبرازيل والأرجنتين وكولومبيا، وهو يوصف بأنه «أخطبوط» آخر في عالم كرة القدم. ثم هناك البريطاني بول سترتفورد، خبير التعاقدات المثير للجدل الذي ثارت حوله شبهات كثيرة لمخالفات مالية وقانونية، ومواطنه جوناثان بارنيت وكيل أبرز اللاعبين الإنجليز، ويليهم الإسباني جوزيف مانيويلا وكيل أعمال النجم الأرجنتيني الشهير ليونيل ميسي.

وإذا كانت قد صدرت تهم بوجود مخالفات في عقد انضمام النجم البرازيلي نيمار إلى برشلونة، فإن الأمر لم يتوقف على مدار السنوات الثلاث الماضية، وكثر الكلام عن ملايين الدولارات التائهة بين حسابات وهمية، فيما يؤكد متابعون أن ذلك يمثل «نقطة في بحر» من عمليات فساد كبيرة باتت تلف عملية تسويق اللاعبين خصوصا النجوم منهم. هذا، وكانت قضية حصول وكيل الأعمال رايولا على 40 مليون يورو من عملية إعادة الفرنسي بول بوجبا إلى ناديه الأول مانشستر يونايتد من يوفنتوس الإيطالي مقابل 105 ملايين يورو، قد أثارت جدلا كبيرا، وفتحت عيون القضاء على خطورة الدور الخفي للوسطاء والوكلاء في مجال كرة القدم. وفي هذه الحال اتهم بعض الجهات رايولا بأنه عمل دور «وسيط مزدوج» مع الناديين، ما جعل الاتحاد الدولي لكرة القدم يفتح تحقيقا في مخالفات مشتبه فيها بالصفقة، ومنها حصوله على مبالغ من الجانبين بشكل مشكوك بقانونيتها. وقبل نهاية عام 2016 م ورد اسم رايولا في تسريبات «فوتبول ليكس» التي ادعت أنه أسس شركة «أوفشور»، ليتمكن بوجبا من تهريب الأموال التي يحصل عليها من حقوق بيع صورته.

لكن رغم ذلك ما زال رايولا وكيل الأعمال النافذ لكبرى أندية أوروبا، وهو «مهندس» انضمام المهاجم الدولي البلجيكي روميلو لوكاكو من نادي إيفرتون إلى منافسه الإنجليزي مانشستر يونايتد، مقابل 75 مليون إسترليني في عام 2017م. كما أنه وكيل أعمال السويدي زلاتان إبراهيموفيتش والأرميني هنريك مخيتاريان، والإيطاليين ماريو بالوتيلي وماركو فيراتي، والفرنسي بليز ماتويدي، إضافة إلى بوغبا، ولوكاكو. وللعلم، لا يتوقف دور رايولا (56 سنة) على إدارة أعمال اللاعبين، بل هو أيضا وكيل لعدد كبير من أبرز مدربي العالم.

وإذا كان رايولا تحول من نادل لمطعم بيتزا إلى عملاق وكلاء اللاعبين، فإن مينديش دخل عالم كرة القدم بعدما عمل مديرا لأحد الأندية الليلية في لشبونة. واستغل مينديش علاقاته الممتدة في أكثر من دولة أوروبية وإجاداته للغات الإيطالية والإسبانية والإنجليزية والفرنسية لمد جسوره للقارة الأميركية الجنوبية. وتشير التقديرات إلى أن حصيلة ما جمعه مينديش من عمله كوكيل تجاوز المليار يورو، وأرباحه السنوية لا تقل عن 40 مليون يورو.

ولا تقتصر الاتهامات على رايولا ومينديش، ذلك أن البريطاني سترتفورد (66 سنة) تعرض لعدة ملاحقات قضائية بتهم مخالفته قوانين الرعاية والاحتكار، وكان محورا لبرنامج محطة تلفزيون «بي بي بي» الشهير «بانوراما» الذي سلط الضوء على دور الوكلاء في رفع أسعار اللاعبين. أيضاً، لا يقلّ البريطاني بارنيت إثارة للجدل عن مواطنه سترتفورد، فبعد أن كان مديراً لأعمال الملاكم الشهير لينوكس لويس... انتقل إلى عالم كرة القدم، وكان «مهندس» صفقة انتقال النجم الويلزي غارث بيل من نادي توتنهام هوتسبير الإنجليزي إلى ريال مدريد مقابل نحو 100 مليون يورو. وتتنحصر تحركات بارنيت في السوق البريطانية مع فتح قنوات مع رايولا ومنديز لتسويق ما يعرض عليه من لاعبين.

أما الإسباني مانيويلا، الذي ذاع صيته مع بزوغ نجومية ميسي لكونه مكتشف النجم الأرجنتيني اللامع ووراء انضمامه إلى برشلونة، فقد تراجع صوته في عالم وكلاء اللاعبين منذ بداية الألفية الثالثة، وهذا مع العلم أنه هو الذي جلب كلا من ريفالدو وروماريو ومارادونا وستويشكوف إلى برشلونة.



القواعد الحاكمة لوكلاء كرة القدم وفقا للوائح الـ FIFA:

دخلت الأحكام المنظمة لإجراءات الحصول على ترخيص وكيل كرة القدم وهي المواد من الأولي حتى العاشرة من لائحة الاتحاد الدولي لكرة القدم FIFA حيز النفاذ بداية من التاسع من يناير من عام 2023م، أما الأحكام المتعلقة بنشاط وكلاء كرة القدم فيتم تطبيقها بداية من أول أكتوبر من عام 2023م.



وينبغي ملاحظة أن على كل اتحاد وطني عضو لائحة وطنية لوكلاء كرة القدم- بغرض تنظيم نشاط وكلاء كرة القدم على المستوى المحلي-، وارسالها إلي الاتحاد الدولي لكرة القدم FIFA للتصديق عليها، وذلك قبل انتهاء شهر سبتمبر 2023م، كما يجب على كل اتحاد وطني في حالة تعديل اللائحة الوطنية لوكلاء كرة القدم؛ ارسال تلك التعديلات إلي الاتحاد الدولي لكرة القدم FIFA للتصديق عليها؛ خلال ثلاثين يوما من تصديق الاتحاد الوطني عليها.

وسينشئ الاتحاد الدولي لكرة القدم FIFA لوكلاء كرة القدم مجموعة عمل لوكلاء كرة القدم؛ مكونة من ممثلين عن الجهات الفاعلة ومنظمات الوكلاء؛ وسيكون لمجموعة العمل تلك دور استشاري كهيئة استشارية دائمة فيما يتعلق بأي مسائل ذات صلة بوكلاء كرة القدم.

وبذلك فإنه بداية من أول أكتوبر من عام 2023م؛ لا يستطيع الوسطاء الذين يقدمون خدمات كرة القدم؛ القيام بذلك إلا بعد حصولهم على ترخيص من الـ FIFA .

1- مفهوم وكيل كرة القدم:

هو شخص يحمل ترخيص FIFA؛ للقيام بخدمات كرة القدم نيابة عن عميل بهدف اتمام صفقة، ويمكن لهذا الشخص أن يمثل لاعبين أو مدربين أو اتحادات وطنية أعضاء، ويطلق عليهم مصطلح العملاء.



2-الأعمال الذي يقوم بها الوكيل هي:

- 1-توظيف أو تسجيل أو إلغاء تسجيل لاعب مع نادي.
 - 2-توظيف مدرب مع نادي أو اتحاد وطني عضو.
 - 3-نقل تسجيل لاعب من نادي إلي آخر.
 - 4-وضع أو إنهاء أو تعديل أحكام عقد توظيف شخص.
- مع ملاحظة أن لا يسمح لثمة شخص أن يقدم خدمات وكلاء كرة القدم إلي عملاء كرة القدم – لاعب، مدرب، نادي، اتحاد عضو-؛ إلا للحاملين ترخيص FIFA لوكلاء كرة القدم.



3-خدمات وكلاء كرة القدم:

تعرف خدمات وكيل كرة القدم بأنها خدمات متعلقة بكرة القدم؛ مقدمة لعميل أو نيابة عنه، وتشمل عمليات التفاوض والتواصل والإعداد لنشاط مشابه أو ذي صلة وذلك بهدف إتمام صفقة.





4- رخصة وكيل كرة القدم:

كما أسلفنا لا يجوز القيام بخدمات وكيل كرة القدم بداية من أول أكتوبر 2023م؛ إلا بعد الحصول على رخصة وكيل كرة القدم من الاتحاد الدولي لكرة القدم FIFA،



وللحصول على تلك الرخصة ينبغي توافر الشروط الآتية:

- 1- تقديم طلب بذلك عبر منصة الـ FIFA عبر الموقع الإلكتروني agents.fifa.com.
 - 2- توافر في الشخص مقدم الطلب؛ شروط الأهلية المشار إليها في المادة الخامسة من لائحة FIFA لوكلاء كرة القدم.
 - 3- تجاوز اختبار وكلاء كرة القدم الذي يجريه الاتحاد الدولي لكرة القدم FIFA.
 - 4- دفع الرسوم السنوية لرخصة وكلاء كرة القدم؛ والتي تبلغ ستمائة دولار أمريكي أول سنة ثم 300 دولار أمريكي سنويا، يستحق دفعه يوم 30 سبتمبر سنويا، ويجب دفعه إلكترونيا عبر منصة FIFA.
- مع ملاحظة أن الأمانة العامة للاتحاد الدولي لكرة القدم FIFA؛ هي الجهة المختصة بالتحقق من توفر الشروط ومعايير الأهلية في مقدم طلب الحصول على رخصة وكيل كرة القدم.



THANK
YOU!

