

**Бизнес школа BBBS**

Презентация проекта для инвесторов

**Новая бизнес школа**  
**#стратегия #обучение #CEO**

16 лет в бизнес образовании менеджеров,  
тимлидов и руководителей + 3 проекта  
привлечения капитала



# Стратоплан — обучение, созданное **инженерами**

**Александр Орлов** (СРО) и **Вячеслав Панкратов** (CEO):  
основатели Школы менеджмента «Стратоплан» с  
прочным бэкграундом в IT-индустрии.

Мы прошли через ключевые позиции: программистов,  
тестировщиков, тимлидов: говорим на одном языке.

Вячеслав дорос до директора офиса + СТО в Яндекс.  
Украина и директора учебного центра в Luxoft, а  
Александр возглавлял команду тестирования в Intel.



# 400+ КОМПАНИЙ ДОВЕРЯЮТ НАМ обучение своих сотрудников

включая 30 компаний из топ-100 самых крупных компаний мира

amazon

Luxoft  
A DXC Technology Company

ORACLE

Apple

DataArt

Parallels™

MIRANTIS

JETBRAINS

WARGAMING.NET  
LET'S BATTLE

<epam>

GlobalLogic®

CIKLUM

sam  
solutions

tietoevry

playtech  
SOURCE OF SUCCESS

КИЇВСТАР

KASPERSKY®

EPICOR

apriorit

Acronis®

ittransition  
SOFTWARE DEVELOPMENT COMPANY

# Почему мы делаем это

✓ Почему мы делаем это

✓ Решение: Школа бизнеса

✓ Стратегия и модель

✓ Предложение и риски

✓ Команда и следующий шаг

## 16 лет

16 лет делаем бизнес по обучению тимлидов, руководителей отделов, СТО и CEO: с нуля до \$1.8M

## 25.000

25.000 выпускников долгосрочных платных программ

## 3 раунда

Привлечения капитала:

- 1) Личный займ (вернули с %)
- 2) Акционерный капитал под интернационализацию (~~закрыли~~)
- 3) Акционерный капитал под рост (успешно: выплачиваем дивиденды)

## Команда

2 основателя со старта вместе, а люди в основной команде работают по 8-11 лет

Инвестиции

Бизнес

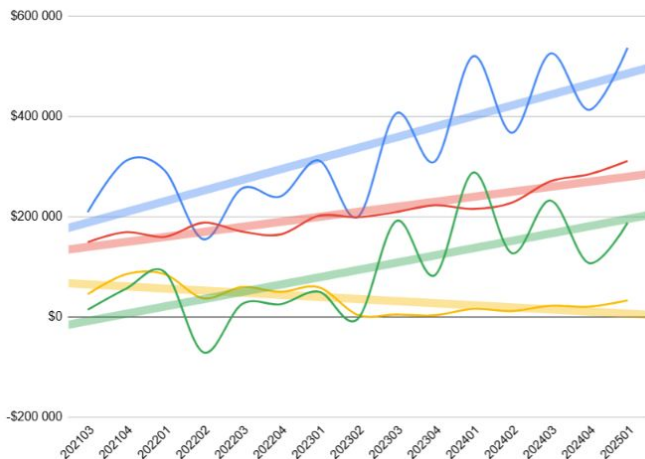
Образование

CEO

# Почему мы делаем это



## Почему мы делаем это



### Краткая история нашей работы

- Создали Школу менеджмента «Стратоплан» в 2009 году
- Простая идея: сделать в онлайн так же качественно, как в оффлайне
- Эксперименты с форматами, выявление и развитие удачных решений

### Финансы и инвестиции

- Cash positive со старта, развитие за свои деньги □ медленный рост
- Репозиционирование в upper middle ценовой сегмент
- Займ с целью проверки возможности роста (удачный эксперимент)
- Неудачный эксперимент отдельного проекта с выходом на международный рынок
- Привлечение денег в основной бизнес □ сработавшая гипотеза роста

### На сегодня

- Бизнес с растущей прибылью и доходностью

Инвестиции

Бизнес

Образование

CEO

# Почему мы **делаем это**

## ✓ Почему мы делаем это

✓ Решение: Школа бизнеса

✓ Стратегия и модель

✓ Предложение и риски

✓ Команда и следующий шаг

## CEO по миру недовольны собой, работой и бизнесом

- Средний CEO оценивает себя по 100 бальной шкале в диапазоне 26-31 баллов
- 25% CEO в состоянии депрессии, а 54% говорят о проблемах «ментальной сферы»
- Это странно, потому что MBA вроде бы работают давно и учат как делать бизнес
- Но MBA изначально создавался как решение для инвестбанков и M&A

## Мы видим 2 проблемы, с которыми хотим работать

- Отсутствие базового бизнес образования (учат как считать, а не как делать бизнес)
- Состояние CEO влияет на принятие долгосрочных стратегических решений

## Зачем нам это нужно

- Мы делаем бизнес и работаем с сотнями руководителей каждый год: это резонирует

Инвестиции

ж

Бизнес

с

Образование

р

CEO

# Продукт, пилот, целевая аудитория

✓ Почему мы делаем это

✓ Решение: Школа бизнеса

⊗ Стратегия и модель

⊗ Предложение и риски

⊗ Команда и следующий шаг

## Программа обучения управлению бизнесом

- Для CEO и CEO+1 уровней
- ~~MBA для финансистов и менеджеров начально-среднего уровня~~



The screenshot shows the INSEAD website for Master Programmes. The header includes the INSEAD logo and the text 'Master Programmes'. The main heading is 'Master in Business Administration'. Below this, a highlighted text box states: 'Designed for early to mid-career professionals this programme will develop your full potential and open doors to global career opportunities.'

Инвестиции

Бизнес

Образование

CEO

# Продукт, пилот, целевая аудитория

✓ Почему мы делаем это

✓ Решение: Школа бизнеса

⊙ Стратегия и модель

⊙ Предложение и риски

⊙ Команда и следующий шаг

## Программа обучения управлению бизнесом

- Для CEO и CEO+1 уровней
- ~~MBA для финансистов и менеджеров начально-среднего уровня~~

## «Хотите красиво говорить, учитеесь разговаривать разговаривая»

- Навык принятия решений повышает вероятность стать CEO в 12 раз
- <https://ceogenome.com> - исследование HBR

## Формат программ (на русском языке, в онлайн или гибрид)

- Практика принятия решений с анализом эффективности базовых механизмов
- Подход связанный с поддержкой ресурса, ментального здоровья и созданием поддерживающего сообщества

Инвестиции

Бизнес

Образование

CEO

# Продукт, **пилот**, целевая аудитория

✓ Почему мы делаем это

✓ Решение: Школа бизнеса

Продукт и подход работает:  
минус 2 гипотезы для проверки

Проверим другой маркетинг и вариации  
продукта для увеличения стоимости до нужных  
показателей

## Мы уже несколько раз проверили эту идею и формат

- 4 запуска курса CEO в Школе менеджмента «Стратоплан» в 2023-2025
- Средний балл участников 9.5-10 + запросы на «сопровождение»

## Отзывы от практикующих CEO

- «Стал меньше париться при принятии решений»
- «Появился простой наработанный алгоритм анализа ситуаций»
- «Понял, чем я должен заниматься и как это делать, блин»

## Выводы по формату

- Практика рулит, как всегда: решения – это навык, и он нарабатывается
- Разработали свой портфель кейсов и процесс его актуализации

Инвестиции

Бизнес

Образование

CEO

# Продукт, пилот, **целевая аудитория**

✓ Почему мы делаем это

✓ Решение: Школа бизнеса

⊖ Стратегия и модель

⊖ Предложение и риски

⊖ Команда и следующий шаг

## Для кого (русскоязычная аудитория)

- CEO в SMB, основатели стартапов
- СТО, СЮ, HRD/BP
- CEO+1 и руководители подразделений
- Руководители бизнес юнитов, которые думают про MBA

## Размер ЦА (Total Addressable Market)

- CEO в SMB (600,000-1,000,000) + основатели стартапов (100,000-200,000)
- СТО, СЮ, HRD/BP (2,000,000)
- CEO+1 и руководители подразделений (500,000)
- Руководители бизнес юнитов, которые думают про MBA (100К выпускников/год)

Инвестиции

Бизнес

Образование

CEO

# Продукт, пилот, **целевая аудитория**

✓ Почему мы делаем это

✓ Решение: Школа бизнеса

⊘ Стратегия и модель

⊘ Предложение и риски

⊘ Команда и следующий шаг

**Для кого** (русскоязычная аудитория)

- CEO в SMB, основатели стартапов
- СТО, СЮ, HRD/BP
- CEO+1 и руководители подразделений
- Руководители бизнес юнитов, которые думают про MBA

**Размер ЦА (Total Addressable Market): 3,200,000**

- CEO в SMB (600,000-1,000,000) + основатели стартапов (100,000-200,000)
- СТО, СЮ, HRD/BP (2,000,000)
- CEO+1 и руководители подразделений (500,000)
- Руководители бизнес юнитов, которые думают про MBA (100К выпускников/год)

Инвестиции

Бизнес

Образование

CEO

# Продукт, пилот, **целевая аудитория**

✓ Почему мы делаем это

✓ Решение: Школа бизнеса

ТАМ 3,2М это звучит хорошо :)

Давайте смотреть SOM:  
Serviceable Obtainable Market

Консервативная оценка (low SOM): 0,5%-1%

Мы готовы разделить ее на 10  
SOM 0,1% это 1500 студентов в год

Наша модель работает при SOM 0,01%

**Для кого** (русскоязычная аудитория)

- CEO в SMB, основатели стартапов
- СТО, СЮ, HRD/BP
- CEO+1 и руководители подразделений
- Руководители бизнес юнитов, которые думают про MBA

**Размер ЦА (Total Addressable Market): 3,200,000**

- CEO в SMB (600,000-1,000,000) + основатели стартапов (100,000-200,000)
- СТО, СЮ, HRD/BP (2,000,000)
- CEO+1 и руководители подразделений (500,000)
- Руководители бизнес юнитов, которые думают про MBA (100К выпускников/год)

**Почему они готовы платить?**

- Мы продаем им деньги, амбиции и здоровье

Инвестиции

Бизнес

Образование

CEO

# Финансовая модель **отдельного проекта**

✓ Почему мы делаем это

✓ Решение: Школа бизнеса

✓ Стратегия и модель

⊘ Предложение и риски

⊘ Команда и следующий шаг

## Почему не продолжать как часть Школы менеджмента?

- Клиенты и соотв. ЦА Школы менеджмента включает небольшую часть СxO
- Маркетинг Школы менеджмента выстроен, чтобы добывать IC, M1, M2, (СТО)
- Разделение ШБ и ШМ поможет избежать размывания бренда Школы менеджмента и позволит каждому проекту развиваться максимально эффективно

## Синергия с существующим бизнесом

- Опыт и ресурсы Школы менеджмента на старте (например, база клиентов, эксперты, маркетинговый опыт, команда): для ШМ это комиссия от продаж + будущие клиенты

## Долгосрочное сотрудничество

- Повторные продажи в ШМ через выпускников Школы бизнеса

Инвестиции

Бизнес

Образование

СЕО

# Финансовая модель отдельного проекта

✓ Почему мы делаем это

✓ Решение: Школа бизнеса

TAM 3,2M

Пессимистичный SOM: 0,5-1% :)

Если SOM 0,1%:  
это 1500 студентов в год

Если SOM 0,01%:  
это 150 студентов в год

## Команда на год

		мес	год		
Тренер	8	€7,000	€84,000	€672,000	€1,000,800
Копирайт	2	€1,500	€18,000	€36,000	€328,800
PM	1	€4,000	€48,000	€48,000	
Менеджер по продажам	2	€1,500	€18,000	€36,000	
Менеджер по партнерке	2	€1,500	€18,000	€36,000	
Саппорт	2	€1,200	€14,400	€28,800	
Продакт	1	€5,000	€60,000	€60,000	
CEO	1	€7,000	€84,000	€84,000	
Менеджер доставки	2	€2,000	€24,000	€48,000	

## Запуски и продажи

- 3 запуска (по 6 мес) по 30-40 студентов (90-120 продаж) по 12.000 eur
- Если получается, проверка удалась

Инвестиции

Бизнес

Образование

CEO

# Сумма, сроки, условия и отдельные моменты

✓ Почему мы делаем это

✓ Решение: Школа бизнеса

✓ Стратегия и модель

✓ Предложение и риски

Целевая доля инвесторов при конвертации:  
20%

Кэп будет предметом переговоров, но наша цель – уложиться в этот процент, чтобы оставить пространство для следующих раундов

## Сколько нам нужно для проверки

- 1,5-2.000.000 EUR на работу команды и контент маркетинг

## Время на проверку: 1,5-2 года

- 3 запуска по 6 месяцев + формирование команды

## Конвертируемый займ на 1.5 года

- 3 запуска по 6 месяцев + время на формирование команды
- Если делаем 1.2М-1.5М продажами, то привлекаем следующий раунд с защитой по оценке сверху
- Акционеры или конвертят свои доли в акции или выходят с премией

Инвестиции

Бизнес

Образование

CEO

# Сумма, сроки, условия и **отдельные моменты**

✓ Почему мы делаем это

✓ Решение: Школа бизнеса

✓ Стратегия и модель

✓ Предложение и риски

⊖ Команда и следующий шаг

## Риски

- Спрос на русскоязычное обучение по такой цене окажется ниже ожидаемого

## Как будем решать если...

- адаптация контента для разных специальностей (СТО, СОО, CFO)
- формат  длительность  стоимость
- расширение каналов привлечения
- AI за 1.5 года научится 100% дублировать спикеров и преодолеет языковой барьер

## Вопросы, которые все равно зададут

- Источник денег надо показывать? Да, стандартный AML

Инвестиции

Бизнес

Образование

CEO

# Команда проекта и ваш следующий шаг

✓ Почему мы делаем это

✓ Решение: Школа бизнеса

✓ Стратегия и модель

✓ Предложение и риски

✓ Команда и следующий шаг

## Где взять столько умных?

- 8 классных русскоязычных тренеров мы найдем (найдем)
- 12-15 человек команды это не 200-300 криптоконтракт-инженеров, это реально

## Кто у нас есть

- Тренера Школы менеджмента «Стратоплан»
- Налаженный механизм поиска, тестирования и отбора
- Орлов: head тренерской практики (CPO)
- Панкратов: про деньги, стратегию и продукт (CEO)

+ сеть выпускников Стратоплана: 26.000 человек

- Людей мы найти сможем

Инвестиции

Бизнес

Образование

CEO

# Команда проекта и **ваш следующий шаг**



## Что нужно на текущем этапе:

- Оставить предварительную заявку на инвестирование: Non-Binding Offer
- <https://forms.gle/5CcxAo18ibVZMZCH7>

## Сроки привлечения капитала:

- + **Июнь:** первая презентация проекта Blackbird Business School
- + **Июль:** презентация для сообщества основателей и владельцев
- **Август:** третья презентация проекта Blackbird Business School
- Конец августа: финализация сбора заявок, ответы на вопросы
- Letter of Intent (LOI): подписываем соглашение о намерении

## Точка «летим или не летим»:

- Сентябрь 2025: подписываем Convertible Note
- Финансирование: сентябрь-октябрь 2025

Инвестиции

Бизнес

Образование

CEO

# Мы делаем только то, что делаем лучше других: учим людей работать **вдолгую**

Слава Панкратов  
Александр Орлов

Основатели и Управляющие партнеры  
Школы менеджмента «Стратоплан»

*Ответим на  
все вопросы*



Telegram А.Орлов



Telegram В.Панкратов



LinkedIn А,Орлов



LinkedIn В,Панкратов

*Добавляйтесь  
в LinkedIn*

